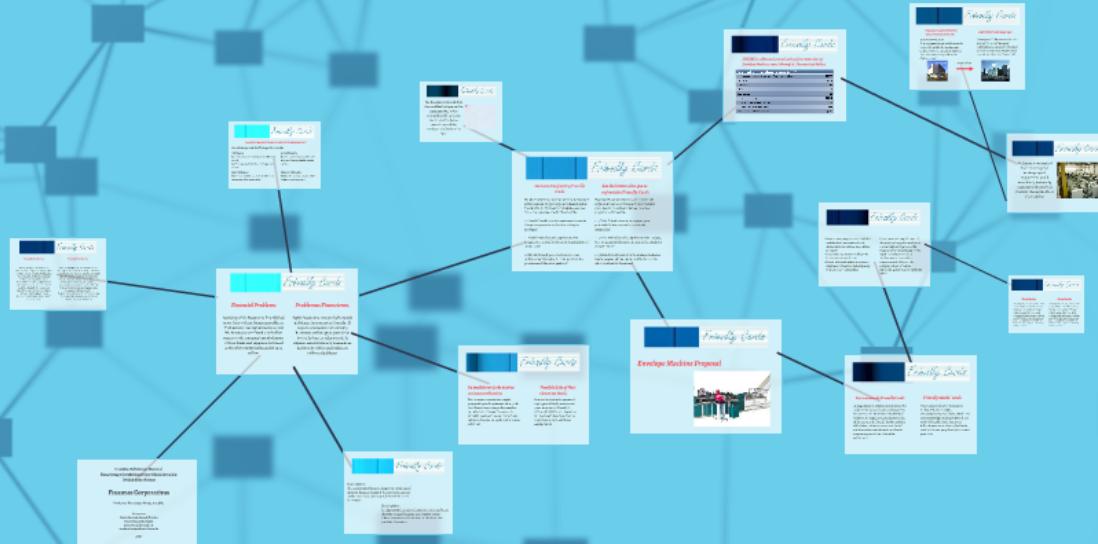


# Friendly cards, Inc.

*TheCasesolutions.com*



# Friendly cards, Inc.

*TheCasesolutions.com*

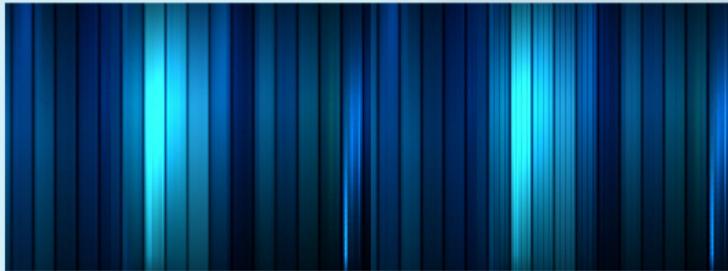
**Instituto Politécnico Nacional  
Escuela Superior de Comercio y Administración  
Unidad Santo Tomás**

# **Finanzas Corporativas**

**Profesora: Hernández Pineda Ana Lilia**

**Integrantes**  
**García Alvarado Brenda Yamilet**  
**Osorio Guazo Ana Isabel**  
**Reyes Preciado Sandra G.**  
**Sandoval Osorio María Fernanda**

**3CM7**



# Friendly Cards

## ***Friendly Cards, Inc.***

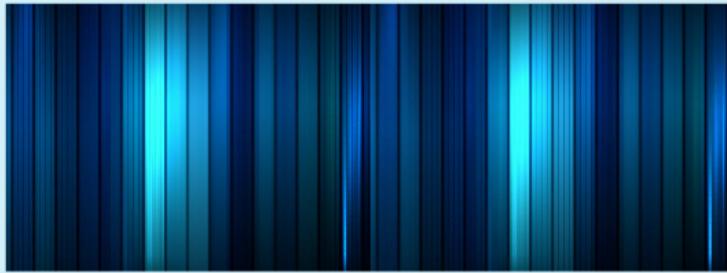
In 1978, Wendy Beaumont founded Beaumont Greeting Card Company in New York City with \$15,000. Shortly thereafter, she acquired the bankrupt Lithograph Publishing Company of Reading, Connecticut and moved all operations to the new plant. A year later, the renamed firm Friendly cards, Inc., went public through a stock offering at \$3 per share.

In the years that followed, Friendly expanded rapidly through internal growth and acquisitions.

## ***Friendly Cards, Inc.***

En 1978, Wendy Beaumont fundó Beaumont Greeting Card Co. en la ciudad de Nueva York con 15,000 dólares. Poco después, adquirió Lithograph Publishing Co. De Reading, Connecticut, que había quebrado y trasladó toda la actividad a las nuevas instalaciones. Un año más tarde, la empresa, ahora con un nuevo nombre Friendly Crds, Inc., lanzó su primera oferta pública de acciones a \$3 dólares la acción.

En los años que siguientes, Friendly experimentó un proceso rápido de expansión a través del crecimiento interno y adquisiciones.



## *Friendly Cards*

### *Financial Problems*

According to Ms. Beaumont, Friendly had never been without financing problems. The business was capital intensive, and Ms. Beaumont attributed much of her success to the company's good relations with its banks and suppliers. Its line of credit with nearby banks totaled \$6.25 million.

### *Problemas Financieros.*

Según Beaumont, siempre había tenido problemas financieros en Friendly. El negocio era intensivo en capital y Beaumont atribuía gran parte de su éxito a las buenas relaciones de la empresa con sus bancos y proveedores. Su línea de crédito totalizaba 6.25 millones de dólares.